

**Enterprise Venture Fund I (EVF)** to pierwszy fundusz typu venture capital w grupie Enterprise Investors. Fundusz powstał w odpowiedzi na zainteresowanie finansowaniem typu private equity/venture capital wśród małych i średnich firm, poszukujących kapitału na sfinansowanie rozwoju. EVF dysponuje kwotą 100 milionów euro, którą powierzyli nam renomowani inwestorzy finansowi z USA i Europy. Fundusz venture capital z grupy EI jest największym funduszem tego typu w Polsce i w całym regionie Europy Środkowo-Wschodniej.

## Nasz rodowód i adresaci naszej oferty

Zespół EVF korzysta z blisko dwudziestoletniego doświadczenia Enterprise Investors, na które składa się już ponad 100 zrealizowanych inwestycji i uczestnictwo we wprowadzeniu 25 spółek na Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie. Średnio prawie trzykrotnie zwiększaliśmy wartość spółek w okresie naszego zaangażowania w ich strukturę kapitałową. Pozyskaliśmy na inwestycje w Polsce i regionie 1,7 miliarda euro. Odnotowaliśmy sukcesy we wspieraniu ambitnych grup menedżerskich. Nasze standardy współpracy z przedsiębiorcami są dobrze oceniane przez partnerów z branży. Znalazło to potwierdzenie w wielu prestiżowych nagrodach, jakie zespół Enterprise Investors otrzymał w kraju i za granicą.

Dostrzegamy potrzeby finansowe nowej generacji przedsiębiorstw, które mają szansę dołączyć do grona najlepszych. Dlatego fundusz inwestuje w mniejsze firmy poszukujące kapitału na ekspansję. Kapitał EVF jest przeznaczony dla spółek, które funkcjonują już na rynku, mają sprawdzony model działania i generują przychody oraz zyski, przynajmniej na poziomie zysku operacyjnego. Fundusz jest zorientowany na inwestycje w sektory technologiczne (informatykę, Internet, telekomunikację, media), ale również na atrakcyjne projekty z innych, bardziej tradycyjnych branż, na przykład handlowej, produkcyjnej, usługowej, finansowej czy dóbr konsumpcyjnych.

## Rozwijaj firmę z nami

**Partnerstwo to kluczowe dla nas słowo.** Jako ludzie od lat związani ze środowiskiem biznesu wiemy, ile wyzwań w prowadzeniu i budowaniu pozycji firmy staje przed jej właścicielami i menedżerami. Doceniamy wysiłek, jaki musi zostać włożony w pokonanie każdego kolejnego progu na drodze jej rozwoju. W pewnym momencie warto się jednak zastanowić, czy kolejnego progu nie warto pokonać we współpracy z inwestorem finansowym, który postawi sobie podobne cele. Do udzielenia wsparcia rozwijającym się dynamicznie firmom, w wejściu na kolejny etap rozwoju, jesteśmy przygotowani **jako partnerzy**.

**Dostarczamy „cierpliwy kapitał”.** W naszej strategii zakładamy inwestycje w przedziale 4-20 milionów złotych, z możliwością podwyższenia tej kwoty w uzasadnionych przypadkach. Chcemy, aby nasz kapitał zagościł w firmie w kilkuletniej perspektywie i aby w połączeniu z wypracowanymi zyskami służył jej rozwojowi.

**Jesteśmy elastyczni.** Główną metodą naszego zaangażowania w firmę jest podwyższenie kapitału. W uzasadnionych przypadkach transakcja ta może zostać połączona z częściowym wykupem akcji lub udziałów. Biorąc pod uwagę liczbę zrealizowanych projektów inwestycyjnych, uważamy, że w większości przypadków jest możliwe znalezienie satysfakcjonującej dla obu stron struktury transakcji.

Przedstawiamy nasze inwestycje

1



**Dystrybucja Polska** – 30% (6 mln pln), niezależny operator pocztowy specjalizujący się w dostarczaniu bezadresowych przesyłek na terenie całej Polski.  
[www.dystrybucjapolska.pl](http://www.dystrybucjapolska.pl)

2

**BIO PROFIL**

**Bio-Profil** – 36% (12,4 mln pln), wyłączny przedstawiciel światowej klasy laboratoriów z dziedziny dermatologii i medycyny estetycznej.  
[www.bioprofil.pl](http://www.bioprofil.pl)

3



**R&C Union** – 47,9% (13,1 mln pln), firma zarządzająca siecią restauracji Sioux oraz klubów-restauracji muzycznych Lizard King i Fever.  
[www.rcunion.pl](http://www.rcunion.pl)

4



**Web Inn** – 100% (16 mln pln), spółka świadcząca usługi outsourcingu IT.  
[www.webinn.pl](http://www.webinn.pl)

5



**PBKM** – 50,1% (18,1 mln pln), bank pobierający i przechowujący komórki macierzyste z krwi pępowinowej.  
[www.pbkm.pl](http://www.pbkm.pl)

6



**Smartree** – 56% (3 mln euro), rumuńska spółka świadcząca usługi outsourcingu HR.  
[www.smartree.com](http://www.smartree.com)

7



**Euro-Tax. pl** – 25,01% (7,25 mln pln), firma oferująca usługi w zakresie zwrotu podatków dla pracujących zagranicą.  
[www.euro-tax.pl](http://www.euro-tax.pl)

8



**Webmedia Group** – 36% (7 mln euro), estoński producent oprogramowania komputerowego.  
[www.webmedia.ee](http://www.webmedia.ee)



**Mamy zaufanie do umiejętności partnera.** Wierzimy, że zarząd jest w stanie opracować i wdrożyć dobry plan rozwoju. Kierujemy się fundamentalną dla nas zasadą inwestowania w firmy, w których grupy menedżerskie mają przemyślaną i realną koncepcję kierowania biznesem. Dlatego EVF zazwyczaj będzie dążył do obejmowania w finansowanych spółkach pozycji mniejszościowego udziałowca, wspierając właścicieli i zarząd z pozycji rady nadzorczej.

**Znamy rynek Europy Środkowo-Wschodniej.** Poza Polską zrealizowaliśmy już inwestycje w Bułgarii, Rumunii, Słowacji, Czechach i krajach bałtyckich. Mamy przedstawicielstwa w Rumunii i na Słowacji. Możemy być atrakcyjnym partnerem, udzielając wsparcia firmom planującym rozwój na rynkach regionalnych.

**„Rady nie od parady”.** W zespole EVF mamy osoby z doświadczeniem w wielu branżach, ze szczególnym uwzględnieniem nowoczesnych technologii, bliskie nam są zagadnienia zarządzania finansowego i audytu. Nie tylko nadzorowaliśmy procesy inwestycyjne, ale sami od podstaw tworzyliśmy nowe firmy. Zagadnienia i problemy biznesu znamy zarówno z teorii jak i praktyki. Do wspólnego przedsięwzięcia wnosimy ponadto możliwość korzystania przez naszego partnera z wiedzy doświadczonych menedżerów zarówno z zespołu Enterprise Investors, jak i współpracowników w Polsce i poza jej granicami.

**Od spraw najprostszych do ładu korporacyjnego.** Jesteśmy przygotowani do udzielenia pomocy w codziennych wyzwaniach, takich jak chociażby: przygotowanie profesjonalnej oferty, projekcji finansowych, przekształcenia formuły prawnej firmy, biznesplanów, wyboru informatycznych systemów zarządzania, czy też poszukiwaniu nowych menedżerów, którzy sprostają rosnącym oczekiwaniom wobec firmy. Ale pomożemy także w tworzeniu norm, zgodnie z którymi firma będzie efektywnie zarządzana, czyli tak zwanego ładu korporacyjnego. Może to się okazać przydatne w dalszych planach rozwoju firmy, w tym debiutu giełdowego, w którym to procesie mamy wiodące doświadczenia w naszym regionie Europy.

**Mamy dobre referencje.** Nasze wyniki finansowe i otrzymane nagrody są dobrą rekomendacją dla naszej współpracy z firmami. Ceniśmy sobie nawiązane osobiste biznesowe kontakty i wzajemne relacje oparte na zaufaniu. Z wieloma naszymi partnerami, mimo że już nie jesteśmy udziałowcami ich firm, nadal pozostajemy w codziennych i przyjacielskich kontaktach.

## Cel zasadniczy – zwiększanie wartości firmy

Od partnerstwa do budowania wartości firmy – przy takim założeniu w końcowym etapie naszej współpracy, zwiększając wartość i silną markę firmy oraz jej mocną pozycję rynkową w kraju i za granicą, wszyscy pomnożymy nasz kapitał. **Wielokrotnie dowiedliśmy, że z nami łatwiej jest urzeczywistnić ten cel!**

## Chcemy współpracować z najlepszymi

W pierwszych naszych kontaktach pragniemy zapoznać się z dotychczasowymi osiągnięciami kadry kierowniczej i planami na przyszłość. Chcemy wspólnie zastanowić się, jaką pozycję na rynku – w efekcie naszej inwestycji – może uzyskać firma w najbliższych 2-3 latach, jakie kroki powinniśmy podjąć, aby utrzymać lub wprowadzić ją na ścieżkę szybkiego wzrostu i budowania silnej pozycji w stosunku do konkurentów z branży w kraju i za granicą. Chcemy poznać plany wykorzystania kapitału, który wniesiemy do wspólnego przedsięwzięcia, na przykład w zakresie: pozyskania nowych technologii, zakupów maszyn i urządzeń, czy też inwestycji w zasoby ludzkie itp. Jeśli wizja rozwoju firmy nie jest jeszcze podparta profesjonalnymi kalkulacjami i prezentacjami, nie stanowi to przeszkody do podjęcia pierwszych rozmów, bowiem wspólnie możemy dopracować te dokumenty.

Prosimy o kontakt (e-mailowy, telefoniczny, faxowy). Chętnie również spotkamy się w naszej siedzibie lub odwiedzimy zainteresowane współpracą firmy.

Liczymy na kontakty z doradcami, mediami gospodarczymi, parkami technologicznymi, strefami gospodarczymi oraz bankami i innymi instytucjami finansowymi, a także lokalnymi organizacjami samorządu gospodarczego w dotarciu do firm, które mogą zostać naszymi partnerami.

**Zapraszamy do rozmów i współpracy!**  
*Zespół Enterprise Venture Fund I*