

# FUNDUSZ VENTURE

## Enterprise Venture Fund I (EVF)

to pierwszy fundusz typu venture capital w grupie Enterprise Investors. Fundusz powstał w odpowiedzi na zainteresowanie finansowaniem typu private equity/venture capital wśród małych i średnich firm poszukujących kapitału na sfinansowanie rozwoju. EVF dysponuje kwotą 100 milionów euro, którą powierzyli nam renomowani inwestorzy finansowi z USA i Europy. Jest największym funduszem tego typu w Polsce i w całym regionie Europy Środkowo-Wschodniej.

## Nasz rodowód i adresaci naszej oferty

Zespół EVF korzysta z dwudziestoletniego doświadczenia Enterprise Investors, na które składa się ponad 120 zrealizowanych inwestycji i uczestnictwo we wprowadzeniu 27 spółek na Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie. Średnio prawie trzykrotnie zwiększaliśmy wartość spółek w okresie naszego zaangażowania w ich strukturę kapitałową. Pozyskaliśmy na inwestycje w Polsce i regionie 1,7 miliarda euro. Odnotowaliśmy sukcesy we wspieraniu ambitnych grup menedżerskich. Nasze standardy współpracy z przedsiębiorcami są dobrze oceniane przez partnerów z branży. Znalazło to potwierdzenie w wielu prestiżowych nagrodach, jakie zespół Enterprise Investors otrzymał w kraju i za granicą. Dostrzegamy potrzeby finansowe nowej generacji przedsiębiorstw, które mają szansę dołączyć do grona najlepszych. Dlatego fundusz inwestuje w mniejsze firmy poszukujące kapitału na ekspansję. Kapitał EVF jest przeznaczony dla spółek, które funkcjonują już na rynku, mają sprawdzony model działania i generują przychody oraz zyski, przynajmniej na poziomie zysku operacyjnego. Fundusz jest zorientowany na inwestycje w sektory technologiczne (informatykę, Internet, telekomunikację, media), ale również na atrakcyjne projekty z innych, bardziej tradycyjnych branż, na przykład handlowej, produkcyjnej, usługowej, finansowej czy dóbr konsumpcyjnych.

## Rozwijaj firmę z nami

### Partnerstwo to kluczowe dla nas słowo

Jako ludzie od lat związani ze środowiskiem biznesu wiemy, ile wyzwień w prowadzeniu i budowaniu pozycji firmy staje przed jej właścicielami i menedżerami. Doceniamy wysiłek, jaki musi zostać włożony w pokonanie każdego kolejnego progu na drodze jej rozwoju. W pewnym momencie warto się jednak zastanowić, czy kolejnego kroku nie warto zrobić we współpracy z inwestorem finansowym, który postawi sobie podobne cele. Do udzielenia wsparcia rozwijającym się dynamicznie firmom w wejściu na kolejny etap rozwoju jesteśmy przygotowani jako partnerzy.

### Dostarczamy „cierpliwy kapitał”

W naszej strategii zakładamy inwestycje w przedsiębiorstwa 5–20 milionów złotych, z możliwością podwyższenia tej kwoty w uzasadnionych przypadkach. Chcemy, aby nasz kapitał zagościł w firmie w kilkuletniej perspektywie i aby w połączeniu z wypracowanymi zyskami służył jej rozwojowi.

### Jesteśmy elastyczni

Główną metodą naszego zaangażowania w firmę jest podwyższenie kapitału. W uzasadnionych przypadkach transakcja ta może zostać połączona z częściowym wykupem akcji lub udziałów. Biorąc pod uwagę liczbę zrealizowanych projektów inwestycyjnych, uważamy, że w większości przypadków jest możliwe znalezienie satysfakcjonującej dla obu stron struktury transakcji.

### Mamy zaufanie do umiejętności partnera

Wierzmy, że zarząd jest w stanie opracować i wdrożyć dobry plan rozwoju. Kierujemy się fundamentalną dla nas zasadą inwestowania w firmy, w których grupy menedżerskie mają przemyślaną i realną koncepcję kierowania przedsiębiorstwem. Dlatego EVF zazwyczaj dąży do obejmowania w finansowanych spółkach pozycji mniejszościowego udziałowca, wspierając właścicieli i zarząd z pozycji rady nadzorczej.

## Przedstawiamy nasze inwestycje



**Dystrybucja Polska** – 30% (6 mln zł)  
– niezależny operator pocztowy specjalizujący się w dostarczaniu bezadresowych przesyłek na terenie całej Polski.  
[www.dystrybucjapolska.pl](http://www.dystrybucjapolska.pl)



**Bio-Profil** – 36% (12,4 mln zł)  
– wyłączny przedstawiciel światowej klasy laboratoriów z dziedziny dermatologii i medycyny estetycznej.  
[www.bioprofil.pl](http://www.bioprofil.pl)



**R&C Union** – 48% (13,1 mln zł)  
– firma zarządzająca siecią restauracji Sioux oraz klubów-restauracji muzycznych Lizard King i Fever.  
[www.rcunion.pl](http://www.rcunion.pl)



**Web Inn** – 100% (16,7 mln zł) – spółka świadcząca usługi outsourcingu IT.  
[www.webinn.pl](http://www.webinn.pl)



**PBKM** – 55% (18,1 mln zł) – bank pobierający i przechowujący komórki macierzyste z krwi pępowinowej.  
[www.pbkm.pl](http://www.pbkm.pl)



**Smarttree** – 100% (3 mln euro)  
– rumuńska spółka świadcząca usługi outsourcingu HR.  
[www.smarttree.com](http://www.smarttree.com)



**Euro-Tax.pl** – 25% (7,25 mln zł)  
– firma oferująca usługi w zakresie zwrotu podatków dla pracujących za granicą.  
[www.euro-tax.pl](http://www.euro-tax.pl)



**Webmedia Group** – 36% (7 mln euro) – estoński producent oprogramowania komputerowego.  
[www.webmedia.ee](http://www.webmedia.ee)



**Screen Network** – 27% (8 mln zł)  
– nowoczesne rozwiązania technologiczne do prezentacji materiałów informacyjnych i reklamowych na ekranach cyfrowych.  
[www.screennetwork.pl](http://www.screennetwork.pl)

Enterprise Venture Fund I  
Warszawskie Centrum Finansowe  
ul. E. Plater 53, 29 piętro  
00-113 Warszawa  
tel.: 22 458 86 88  
faks: 22 458 85 58  
[www.ei.com.pl](http://www.ei.com.pl)  
e-mail: [evf@ei.com.pl](mailto:evf@ei.com.pl)

## Znamy rynek Europy Środkowo-Wschodniej

Poza Polską zrealizowaliśmy już inwestycje w Bułgarii, w Rumunii, w Czechach, na Węgrzech, na Słowacji i w krajach bałtyckich. Mamy przedstawicielstwa w Rumunii, w Czechach, na Węgrzech i na Słowacji. Możemy być atrakcyjnym partnerem, udzielając wsparcia firmom planującym rozwój na rynkach regionalnych.

## „Rady nie od parady”

W zespole EVF mamy osoby z doświadczeniem w wielu branżach, ze szczególnym uwzględnieniem nowoczesnych technologii, bliskie nam są zagadnienia zarządzania finansowego i audytu. Nie tylko nadzorowaliśmy procesy inwestycyjne, ale także sami od podstaw tworzyliśmy nowe firmy. Zagadnienia i problemy biznesu znamy zarówno z teorii, jak i z praktyki. Do wspólnego przedsięwzięcia wnosimy ponadto możliwość korzystania przez naszego partnera z wiedzy doświadczonych menedżerów, zarówno z zespołu Enterprise Investors, jak i naszych współpracowników w Polsce i poza jej granicami.

## Od spraw najprostszych do ładu korporacyjnego

Jesteśmy przygotowani do udzielenia pomocy w codziennych wyzwaniach, takich jak chociażby: przygotowanie profesjonalnej oferty, projekcji finansowych, przekształcenia formuły prawnej firmy, biznesplanów, wybór informatycznych systemów zarządzania czy też poszukiwanie nowych menedżerów, którzy sprostają rosnącym oczekiwaniom wobec firmy. Ale pomożemy także w tworzeniu norm, zgodnie z którymi firma będzie efektywnie zarządzana, czyli tak zwanego ładu korporacyjnego. Może to się okazać przydatne w dalszych planach rozwoju firmy, w tym debiutu giełdowego, w którym to procesie mamy największe doświadczenie w naszym regionie Europy.

## Mamy dobre referencje

Nasze wyniki finansowe i otrzymane nagrody są dobrą rekomendacją dla naszej współpracy z firmami. Ceniemy sobie nawiązane osobiste biznesowe kontakty i wzajemne relacje oparte na zaufaniu. Z wieloma naszymi partnerami, mimo że już nie jesteśmy udziałowcami ich firm, nadal pozostajemy w codziennych i przyjacielskich kontaktach.

## Cel zasadniczy – zwiększanie wartości firmy

„Od partnerstwa do budowania wartości firmy” – przy takim założeniu w końcowym etapie naszej współpracy, zwiększając wartość i silną markę firmy oraz jej mocną pozycję rynkową w kraju i za granicą, wszyscy pomnożymy nasz kapitał. Wielokrotnie dowiedliśmy, że z nami łatwiej jest urzeczywistnić ten cel!

## Chcemy współpracować z najlepszymi

W pierwszych naszych kontaktach pragniemy zapoznać się z dotychczasowymi osiągnięciami kadry kierowniczej i planami na przyszłość. Chcemy wspólnie zastanowić się, jaką pozycję na rynku w efekcie naszej inwestycji może uzyskać firma w najbliższych 2–3 latach oraz jakie kroki powinniśmy podjąć, aby wprowadzić ją na ścieżkę szybkiego wzrostu i budowania silnej pozycji w stosunku do konkurentów z branży w kraju i za granicą lub utrzymać ją na tej ścieżce. Chcemy poznać plany wykorzystania kapitału, który wniesiemy do wspólnego przedsięwzięcia, na przykład w zakresie: pozyskania nowych technologii, zakupów maszyn i urządzeń czy też inwestycji w zasoby ludzkie itp. Jeśli wizja rozwoju firmy nie jest jeszcze poparta profesjonalnymi kalkulacjami i prezentacjami, nie stanowi to przeszkody do podjęcia pierwszych rozmów, bowiem wspólnie możemy dopracować te dokumenty.

Prosimy o kontakt (e-mailowy, telefoniczny, faksowy). Chętnie również spotkamy się w naszej siedzibie lub odwiedzimy zainteresowane współpracą firmy.

Liczymy na kontakty z doradcami, mediami gospodarczymi, parkami technologicznymi, strefami gospodarczymi oraz bankami i innymi instytucjami finansowymi, a także lokalnymi organizacjami samorządu gospodarczego w dotarciu do firm, które mogą zostać naszymi partnerami.

## Przedstawiamy nasz zespół

<b>Rafał Bator</b>	Partner, szef zespołu EVF
<b>Tomasz Piętka</b>	Wiceprezes
<b>Maciej Kowalczyk</b>	Dyrektor inwestycyjny
<b>Piotr Kulesza</b>	Dyrektor inwestycyjny
<b>Aleksander Wasiukiewicz</b>	Dyrektor inwestycyjny
<b>Krzysztof Prałat</b>	Analitik

Zapraszamy do rozmów i współpracy!  
Zespół Enterprise Venture Fund I