

FUNDUSZ VENTURE

Enterprise Venture Fund I (EVF)

to pierwszy fundusz typu venture capital w grupie Enterprise Investors. Fundusz powstał w odpowiedzi na zainteresowanie finansowaniem typu private equity/venture capital wśród małych i średnich firm poszukujących kapitału na sfinansowanie rozwoju. EVF dysponuje kwotą 100 milionów euro, którą powierzyli nam renomowani inwestorzy finansowi z USA i Europy. Jest największym funduszem tego typu w Polsce i w całym regionie Europy Środkowo-Wschodniej.

Nasz rodowód i adresaci naszej oferty

Zespół EVF korzysta z dwudziestoletniego doświadczenia Enterprise Investors, na które składa się ponad 120 zrealizowanych inwestycji i uczestnictwo we wprowadzeniu 27 spółek na Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie. Średnio prawie trzykrotnie zwiększaliśmy wartość spółek w okresie naszego zaangażowania w ich strukturę kapitałową. Pozyskaliśmy na inwestycje w Polsce i regionie 1,7 miliarda euro. Odnotowaliśmy sukcesy we wspieraniu ambitnych grup menedżerskich. Nasze standardy współpracy z przedsiębiorcami są dobrze oceniane przez partnerów z branży. Znalazło to potwierdzenie w wielu prestiżowych nagrodach, jakie zespół Enterprise Investors otrzymał w kraju i za granicą. Dostrzegamy potrzeby finansowe nowej generacji przedsiębiorstw, które mają szansę dołączyć do grona najlepszych. Dlatego fundusz inwestuje w mniejsze firmy poszukujące kapitału na ekspansję. Kapitał EVF jest przeznaczony dla spółek, które funkcjonują już na rynku, mają sprawdzony model działania i generują przychody oraz zyski, przynajmniej na poziomie zysku operacyjnego. Fundusz jest zorientowany na inwestycje w sektory technologiczne (informatykę, Internet, telekomunikację, media), ale również na atrakcyjne projekty z innych, bardziej tradycyjnych branż, na przykład handlowej, produkcyjnej, usługowej, finansowej czy dóbr konsumpcyjnych.

Rozwijaj firmę z nami

Partnerstwo to kluczowe dla nas słowo

Jako ludzie od lat związani ze środowiskiem biznesu wiemy, ile wyzwień w prowadzeniu i budowaniu pozycji firmy staje przed jej właścicielami i menedżerami. Doceniamy wysiłek, jaki musi zostać włożony w pokonanie każdego kolejnego progu na drodze jej rozwoju. W pewnym momencie warto się jednak zastanowić, czy kolejnego kroku nie warto zrobić we współpracy z inwestorem finansowym, który postawi sobie podobne cele. Do udzielenia wsparcia rozwijającym się dynamicznie firmom w wejściu na kolejny etap rozwoju jesteśmy przygotowani jako partnerzy.

Dostarczamy „cierpliwy kapitał”

W naszej strategii zakładamy inwestycje w przedsiębiorstwa 5–20 milionów złotych, z możliwością podwyższenia tej kwoty w uzasadnionych przypadkach. Chcemy, aby nasz kapitał zagościł w firmie w kilkuletniej perspektywie i aby w połączeniu z wypracowanymi zyskami służył jej rozwojowi.

Jesteśmy elastyczni

Główną metodą naszego zaangażowania w firmę jest podwyższenie kapitału. W uzasadnionych przypadkach transakcja ta może zostać połączona z częściowym wykupem akcji lub udziałów. Biorąc pod uwagę liczbę zrealizowanych projektów inwestycyjnych, uważamy, że w większości przypadków jest możliwe znalezienie satysfakcjonującej dla obu stron struktury transakcji.

Mamy zaufanie do umiejętności partnera

Wierzmy, że zarząd jest w stanie opracować i wdrożyć dobry plan rozwoju. Kierujemy się fundamentalną dla nas zasadą inwestowania w firmy, w których grupy menedżerskie mają przemyślaną i realną koncepcję kierowania przedsiębiorstwem. Dlatego EVF zazwyczaj dąży do obejmowania w finansowanych spółkach pozycji mniejszościowego udziałowca, wspierając właścicieli i zarząd z pozycji rady nadzorczej.

Przedstawiamy nasze inwestycje



Dystrybucja Polska – 30% (6 mln zł)
– niezależny operator pocztowy specjalizujący się w dostarczaniu bezadresowych przesyłek na terenie całej Polski.
www.dystrybucjapolska.pl



Bio-Profil – 36% (12,4 mln zł)
– wyłączny przedstawiciel światowej klasy laboratoriów z dziedziny dermatologii i medycyny estetycznej.
www.bioprofil.pl



R&C Union – 48% (13,1 mln zł)
– firma zarządzająca siecią restauracji Sioux oraz klubów-restauracji muzycznych Lizard King i Fever.
www.rcunion.pl



Web Inn – 100% (16,7 mln zł) – spółka świadcząca usługi outsourcingu IT.
www.webinn.pl



PBKM – 55% (18,1 mln zł) – bank pobierający i przechowujący komórki macierzyste z krwi pępowinowej.
www.pbkm.pl



Smarttree – 100% (3 mln euro)
– rumuńska spółka świadcząca usługi outsourcingu HR.
www.smarttree.com



Euro-Tax.pl – 25% (7,25 mln zł)
– firma oferująca usługi w zakresie zwrotu podatków dla pracujących za granicą.
www.euro-tax.pl



Webmedia Group – 36% (7 mln euro) – estoński producent oprogramowania komputerowego.
www.webmedia.ee



Screen Network – 27% (8 mln zł)
– nowoczesne rozwiązania technologiczne do prezentacji materiałów informacyjnych i reklamowych na ekranach cyfrowych.
www.screennetwork.pl

Enterprise Venture Fund I
Warszawskie Centrum Finansowe
ul. E. Plater 53, 29 piętro
00-113 Warszawa
tel.: 22 458 86 88
faks: 22 458 85 58
www.ei.com.pl
e-mail: evf@ei.com.pl

Znamy rynek Europy Środkowo-Wschodniej

Poza Polską zrealizowaliśmy już inwestycje w Bułgarii, w Rumunii, w Czechach, na Węgrzech, na Słowacji i w krajach bałtyckich. Mamy przedstawicielstwa w Rumunii, w Czechach, na Węgrzech i na Słowacji. Możemy być atrakcyjnym partnerem, udzielając wsparcia firmom planującym rozwój na rynkach regionalnych.

„Rady nie od parady”

W zespole EVF mamy osoby z doświadczeniem w wielu branżach, ze szczególnym uwzględnieniem nowoczesnych technologii, bliskie nam są zagadnienia zarządzania finansowego i audytu. Nie tylko nadzorowaliśmy procesy inwestycyjne, ale także sami od podstaw tworzyliśmy nowe firmy. Zagadnienia i problemy biznesu znamy zarówno z teorii, jak i z praktyki. Do wspólnego przedsięwzięcia wnosimy ponadto możliwość korzystania przez naszego partnera z wiedzy doświadczonych menedżerów, zarówno z zespołu Enterprise Investors, jak i naszych współpracowników w Polsce i poza jej granicami.

Od spraw najprostszych do ładu korporacyjnego

Jesteśmy przygotowani do udzielenia pomocy w codziennych wyzwaniach, takich jak chociażby: przygotowanie profesjonalnej oferty, projekcji finansowych, przekształcenia formuły prawnej firmy, biznesplanów, wybór informatycznych systemów zarządzania czy też poszukiwanie nowych menedżerów, którzy sprostają rosnącym oczekiwaniom wobec firmy. Ale pomożemy także w tworzeniu norm, zgodnie z którymi firma będzie efektywnie zarządzana, czyli tak zwanego ładu korporacyjnego. Może to się okazać przydatne w dalszych planach rozwoju firmy, w tym debiutu giełdowego, w którym to procesie mamy największe doświadczenie w naszym regionie Europy.

Mamy dobre referencje

Nasze wyniki finansowe i otrzymane nagrody są dobrą rekomendacją dla naszej współpracy z firmami. Cenimy sobie nawiązane osobiste biznesowe kontakty i wzajemne relacje oparte na zaufaniu. Z wieloma naszymi partnerami, mimo że już nie jesteśmy udziałowcami ich firm, nadal pozostajemy w codziennych i przyjacielskich kontaktach.

Cel zasadniczy – zwiększanie wartości firmy

„Od partnerstwa do budowania wartości firmy” – przy takim założeniu w końcowym etapie naszej współpracy, zwiększając wartość i silną markę firmy oraz jej mocną pozycję rynkową w kraju i za granicą, wszyscy pomnożymy nasz kapitał. Wielokrotnie dowiedliśmy, że z nami łatwiej jest urzeczywistnić ten cel!

Chcemy współpracować z najlepszymi

W pierwszych naszych kontaktach pragniemy zapoznać się z dotychczasowymi osiągnięciami kadry kierowniczej i planami na przyszłość. Chcemy wspólnie zastanowić się, jaką pozycję na rynku w efekcie naszej inwestycji może uzyskać firma w najbliższych 2–3 latach oraz jakie kroki powinniśmy podjąć, aby wprowadzić ją na ścieżkę szybkiego wzrostu i budowania silnej pozycji w stosunku do konkurentów z branży w kraju i za granicą lub utrzymać ją na tej ścieżce. Chcemy poznać plany wykorzystania kapitału, który wniesiemy do wspólnego przedsięwzięcia, na przykład w zakresie: pozyskania nowych technologii, zakupów maszyn i urządzeń czy też inwestycji w zasoby ludzkie itp. Jeśli wizja rozwoju firmy nie jest jeszcze poparta profesjonalnymi kalkulacjami i prezentacjami, nie stanowi to przeszkody do podjęcia pierwszych rozmów, bowiem wspólnie możemy dopracować te dokumenty.

Prosimy o kontakt (e-mailowy, telefoniczny, faksowy). Chętnie również spotkamy się w naszej siedzibie lub odwiedzimy zainteresowane współpracą firmy.

Liczymy na kontakty z doradcami, mediami gospodarczymi, parkami technologicznymi, strefami gospodarczymi oraz bankami i innymi instytucjami finansowymi, a także lokalnymi organizacjami samorządu gospodarczego w dotarciu do firm, które mogą zostać naszymi partnerami.

Przedstawiamy nasz zespół

Rafał Bator	Partner, szef zespołu EVF
Tomasz Piętka	Wiceprezes
Maciej Kowalczyk	Dyrektor inwestycyjny
Piotr Kulesza	Dyrektor inwestycyjny
Aleksander Wasiukiewicz	Dyrektor inwestycyjny
Krzysztof Prałat	Analitik

Zapraszamy do rozmów i współpracy!
Zespół Enterprise Venture Fund I